

打開錢包：

學習神國數學

周淑慧



前言

去年底(2003年)，我由台灣宣教回來後，即時帶著普世豐盛生命中心的十位同工去參加大使命中心在舊金山舉辦的華人宣教動員大會'03。很高興在大會中見到不少老朋友。

大會的籌劃十分周到，各宣教機構展覽介紹，宣教士們精彩的工場事工報告，加上沈保羅牧師有力的解經講道，每一堂都讓我興奮不已。會中我常低頭向主感恩：感謝大使命中心為眾教會所做的宣教先鋒工作；感謝神在

各世代
興起人來推
動並執行神的宣
教計劃；更感謝神這
十年來藉着大使命中心的
啟發與引線，帶領我走上宣教的
道路。

大會期間，我相當關心大會
的費用，便問王牧師：「這次經
費夠嗎？」他說：「每次大會會有

些短
缺，這次還
差了兩萬多。」
我說：「何不在大會
中宣佈，讓大家知道這需
要呢？」沒想到第二天他竟然請
我在大會中分享費用的需要。結
果神作了工，大家一次奉獻，結
果皆大歡喜，所缺乏的全都補足
了。

可能因那次經驗，《大使命
雙月刊》竟然來函邀請我寫一篇

下來，自我的強人要先倒下來。

5. 眾門徒

的確，今天普世到處看見待
收的莊稼；不論是東方、西方、
五大洲、各海島、各國、各民、
各方、各族，都是待收的莊稼。

求主恩待祂今日的教會，不
再「聽而不聞，視而無睹」。大家
肯出力、出人、出錢、出禱告；
「所以你們當求莊稼的主，打發工
人出去收他的莊稼。」(路十2)

惟願今日華人教會同工同道
們，睜開眼睛，仔細觀看週圍的
禾場，趕快為神收割莊稼！

(作者為大使命中心會長)

禾捆收回家

Knowles Shaw 詞

George A. Minor 曲

清早起來撒種，撒出慈愛善種，
正午也勤撒種，到夕陽西下；
等到莊稼成熟，收割時刻來到，
我們必要歡樂，禾捆收回家。

副歌：禾捆收回家，禾捆收回家，
我們必要歡樂，禾捆收回家。
禾捆收回家，禾捆收回家，
我們必要歡樂，禾捆收回家。

「打開錢包」的文章。這可真叫我驚訝，因為我不是募款專家，外子吳德聖牧師才是這方面的能手。我本人是很不敢向人開口要錢，但是我有些關於奉獻的原則及經驗，也帶領所牧養的教會遵循這原則，使信徒甘心奉獻，敢憑信心在二十年間開拓六間教會，又做宣教事工。因此這篇文章不是理論，乃是分享經驗與原則。

一、認清錢包主人

管家精神是主耶穌給我們的天國原則，無論是才能、錢財、事業、家庭，都是神託付我們去管理經營的。神把家業分給我們，把許多事派我們管理，神要我們忠心，也要良善。我們若忠心，祂會將許多事分派我們管理；在小事上管理得當，祂會將更大的給我們。若仔細閱讀，馬太福音二十五章1到30節這段經文，可以明白一些管理原則：

1. 不是我們擁有。
2. 只是被委任管理。
3. 要求我們良善忠心。
4. 期待我們去賺取。
5. 有交帳的時候。
6. 有獎賞與懲罰。

神既然要我們經營管理，我們就要研究經營方法。

二、學習投資方法

為何經商時，有人成功，有人傾家蕩產。雖然我是牧師，卻出自經商背景；自初中起便協助家母經營小雜貨店，學習做生意的方法。選貨、進

貨、推銷等，都是關鍵問題，要投資正確，買搶手的貨品，才有好銷路。神放在我們手中的產業，是要讓我們做有效的投資。(當然，任何永恆性的事工，都是有價值的。)投資在栽培人才的事工、改變人生命的事工、拯救人靈魂的事工，是有意義的投資，這叫「神國的投資目標」。因此我們投資的目標，第一是人，第二是神國。確定了目標，就勇敢往這方面投資。遇見這方面的機會，我們就不要錯過，因為是有意義的投資。

這類投資不但不虧本，而且具有相當高的獲利率。人是神的寶貝，是神的兒女，但多數人遠離了神；我們要將迷失者尋回，讓他與神接上連線，這是「為生命投資」，不是「為事工投資」。所謂宣教奉獻，就是為救人的事工的奉獻，而救人的事工，是神的心意，是祂差遣愛子來世上的目的，我怎能不參與？常聽人說：「我對宣教沒有負擔！」我對這句話很傷感，因為宣教不是負擔，是神的命令。「往普天下去傳福音」不是要或不要、喜歡或不喜歡的問題，是神要我們作的事，因此我們需要以人力、財力來大量投資在神的命令上。

三、學習神國數學

當我們認清我們的奉獻增值率遠超過世上任何投資的報酬率時，將會樂意去實行。不知你與主同行同工時，有無經歷過神是專門使小變大，使少變多，使平

凡變成傑出的神？一旦放入神的手中，就會增值，無論質與量都會增加。誰能忽略五餅二魚的故事呢？由一個人的食物變成五千人，乃至一萬人的食物還綽綽有餘，不但如此，當天在場的人重新認識了耶穌，他們不但得了食物，且得了靈糧，這叫做祝福。祝福不是你奉獻，神就給你更多奉獻財力，更寶貴的是你由奉獻去經歷主、認識主，這才是真正的賜福。我們將會由「這麼少算甚麼？怎麼夠呢？」的心態，去經歷「奇妙！奉獻了卻變成更多！」如此我們才會認識主是萬有的主，神是賜福的神。

三十年前，未到美國作宣教士之前，我們還在高雄牧會。有一天晚上，我們去探訪一對醫生夫婦，他們的客廳有塊大理石，上面刻著家譜。聖靈感動吳牧師問他們說：「看起來你們很孝順，你可曾想過為父母作一件有意義的事嗎？」醫生回答：「有甚麼可行的呢？」吳牧師說：「可為父母蓋一座紀念禮拜堂。」他又問：「需要多少錢呢？」「可能一百萬台幣左右吧！」「好吧！你就替我去計劃！」他爽快的答應了。那天，我們談到深夜，在回家的路上跳躍著讚美神。有人樂意奉獻興建聖殿是多令人興奮的事！後來，他更表示，自己住家鋪大理石，又有中央系統冷氣，神的家不能比他的住家還差，因此樣樣都要齊全。這座紀念禮拜堂建成後，總共花了250萬台幣。神如何賜福他呢？他自己見證說：「自從我決定為神建聖

殿，從開始到完成，神沒有動用我的存款，神使每日前來看診的病人增加，每天的收入存起來就付給建築商。」接著這醫生又捐獻了一座社會館，讓未信者聚會。

這位醫生經歷了神不動用他的錢，神只是藉著我們的順服，使祂有機會以雙倍、十倍、百倍、千倍來增加賜福，使我們看到的是更大的屬靈賜福。這位醫生經歷到神的真實，靈命大有進步，不但每主日放下醫院的工作，更熱心服事，成為教會長老，甚至兒女們也一起熱心服事主，我相信神的賜福是會繼續不絕。

我們可以檢討省思，我們所用的數學公式是今世數學，或是神國數學。從事神國事工的人若能早日發現神國不平凡的增值原則，我們將很樂意放手，拿出來讓神賜福。今天我們的問題不是缺乏，而是想保有，並且還要增加。把財物存放在倉庫，想盡辦法使之不被蟲咬、不被賊偷，然而在千變萬化的商場競爭下，可能一夕成空。那位奉獻五百

萬美金給學園傳道會創辦人白立德博士(Bill Bright)去製作《耶穌傳》的漢特博士是多蒙福呀！因為這部影片已翻譯成570種語言，在全世界上映，十一億人觀看過這影片，因此信主的人不計其數。漢特博士見證說：「還好，當時我有錢，神給了我機會，也賜福我的奉獻。若現在要奉獻，恐怕也無能為力了。」

四、學習抓住奉獻的機會

我們一生有許多寶貝機會，奉獻也是一種機會。機會敲門時，你就要回應。成為一個「有回應的人」是很美的，打破香膏奉獻給主的馬利亞就是把握住了機會。耶穌誇耀她的奉獻是：(1) 美的，(2) 抓住機會的，(3) 盡其所能的，(4) 蒙紀念的。(可十四3-9) 聖靈感動馬利亞，在耶穌受難前以香膏抹祂，那香氣一直陪伴著主耶穌，就是背起十架走上各各他艱難的道路時，也有馬利亞奉獻的香氣。馬利亞把最好的、盡其所能地全部擺上了。

「盡」是我們今天在奉獻方面尚可學習的功課，有了我們的「盡」，神就盡量賜福你，使你達到幾乎不可能完成的奉獻目標。筆者個人喜歡在機會來時大膽參與，為自己訂一個達不到的奉獻目標，這樣我就有機會讓神賜福我的心願。機會過去了，我就不能參與。所以，奉獻不是在你有豐渥有餘之時，當你缺少貧乏時仍能奉獻，這便是神給你機會，來證實祂是豐富的主。

無論是個人、教會、或機構，都能抓住神給的機會去奉獻，去互相扶持。我所負責的普世豐盛生命中心，是一個小小的宣教機構，但我們也學習抓住機會。有一年當楊嘉善長老來分享俄羅斯、吉爾吉斯的事工時，我們大受感動，理事會決定奉獻一筆對我們而言相當大的數目。這使楊長老又驚訝又感動，因為那明明是超過我們的財力。這事使我們也得激勵，因為神未使我們因向外奉獻而缺乏，反而更豐盛，並且看到吉爾吉斯事工的蓬勃，我們的心也一同喜樂。

今日的教會還有更大的潛力，更大的奉獻力量去促成宣教事工。不少教會已經把全年奉獻的十分之一撥作為宣教用途；更有的教會舉辦宣教週，讓信徒有機會為宣教做特別奉獻，這些教會每年的奉獻年年增加。我看到幾個中型教會，每一年的經常費才40萬元左右，但宣教週的奉獻從一年兩萬元開始，現在已達到八萬左右。這些教會給信徒機會，也讓他們經歷面對機會的寶貴。設立宣教週，作信心認捐，只要出自信心，神就為他們成全。「少種少收，多種多收，這話是真的。」神能將各樣的恩惠，多多加給你們，使你們凡事常常充足，能行各樣的善事。(林後九6-9)

(作者為美國普世豐盛中心主任，從事東歐宣教。該機構兩年來在歐洲設立四間豐盛神學院分校。)

